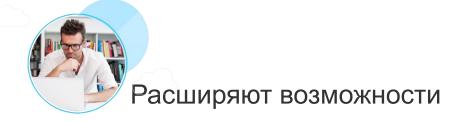




Скорость. Простота. Мобильность.



Будущее бизнеса зависит от инновационных инструментов



Устраняют временные и пространственные рамки



Ускоряют бизнес-процессы



Экономичность и экологичность

Снижение затрат на офисную инфраструктуру

Единое информационное пространство

Совместная работа с документами

Электронный документооборот







Продуктивность

Освободить сотрудника от ненужных действий

Автоматизировать рутину

Победить «человеческий фактор»



Сверхмобильность

Голосовая и видеосвязь

Обмен данными

Работа по проектам



К 2018 году количество смартфонов возрастет до 2,4 млрд — их станет в 6 раз больше, чем персональных компьютеров

«Революционные изменения рабочего места будущего» Джек Улдрич



К 2020 году каждый 5-ый сотрудник компании будет работать удаленно.

Россия сэкономит более 1 трлн рублей от перехода на дистанционную работу в 2020 году.*



^{*}Совместное исследование «Битрикс24» и J'son & Partners Consulting, 2015

Основные причины роста лояльности к удаленным сотрудникам

- требуемый результат без повседневного контроля
- сокращение издержек
- повышение производительности труда
- примерно четверть опрошенных полагают, что сотрудники, работающие вне офиса, выполняют работу более качественно
- расширенные возможности для рекрутинга
- повышение мобильности и оперативности, более гибкого подхода к формированию графика работы



Экономика «удаленки»

Ежегодный экономический эффект от дистанционной работы



27 млрд руб

из них благодаря гибкой и эффективной организации рабочего времени

64 млрд руб

из них за счет экономии на содержании рабочих мест (с учетом сдачи их в аренду)

3 млрд руб

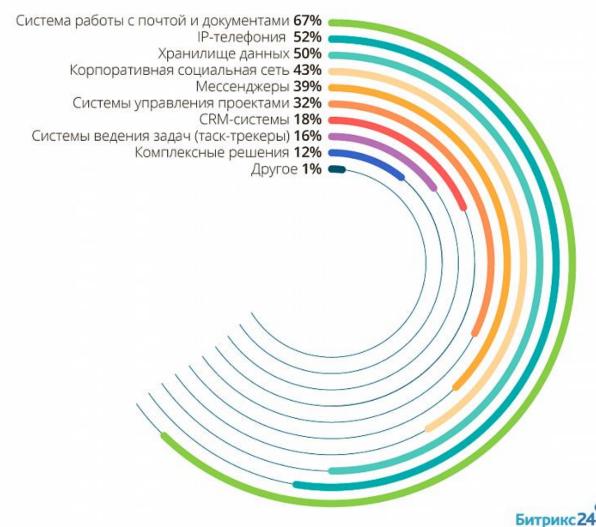
из них за счет расширения географии найма и снижении затрат на оплату труда



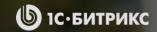


^{*}Совместное исследование «Битрикс24» и J'son & Partners Consulting, 2015

Программное обеспечение удаленной занятости – драйвер рынка удаленной занятости



^{*}Совместное исследование «Битрикс24» и J'son & Partners Consulting, 2015



Ускорение бизнескоммуникаций мессенджеры чат-боты

CRM-маркетинг

Искусственный интеллект

Старые каналы коммуникаций перестали работать

- Реклама
- Соцсети
- Мессенджеры
- Сайт
- Почта
- Телефон



Рекламные каналы перегреты

- Традиционные рекламные каналы перестали работать или стагнируют, при этом чек не уменьшается
- Рекламодатели переходят в интернет
- Ниша интернет-рекламы перегрета



Выйти на клиента все сложнее



Ищите новые каналы для выхода на клиентов



Отрабатывайте каждую возможность



Работайте персонализировано



Работайте с накопленной клиентской базой. Ведите проактивный маркетинг.







Мессенджеры становятся новыми браузерами, а боты — новыми сайтами.

— Тед Ливингстон, Kik



Автоматизация работы

Замена рутины

 Искусственный интеллект выполняет часть работы за людей

Автоматизация рекламы

Поиск и агрегация

- новостей, аналитики, данных (Data-Driven Collaboration)
- данные доступны в месте принятия решений мессенджерах, и всем участникам, которым они нужны

E-commerce

- для спонтанных покупок без долгого поиска, mobile ecommerce + visual search + chatbots
- для общения с клиентами

Первая линия работы с клиентами, помощники, консультанты

- типовые вопросы, телефония





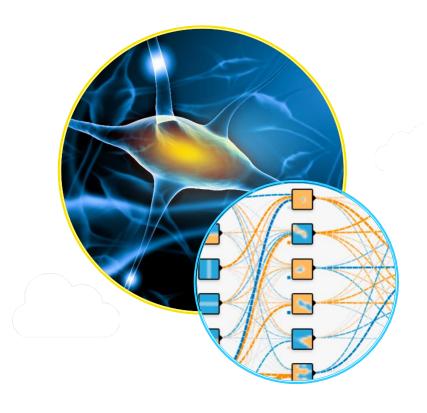
«Через пять лет, мы считаем, что мы сможем принимать примерно 80% всех решений автоматически с помощью искусственного интеллекта» Герман Греф, Сбербанк





Нейронные сети

Обычный нейрон vs искусственная нейронная сеть



Вы уже используете искусственные нейронные сети.

- 1958 год впервые прототип искусственной нейронной сети реализован Розенблаттом.
- 1982 год появляются первые рекуррентные нейронные сети.
- Обучение нейрона происходит на ответах, которые заведомо правильные или неправильные.
- Обученная нейронная сеть сама оценивает новый ответ как правильный или неправильный.



Распознавание лиц



Поиск и распознавание лиц в графических файлах и видеопотоке, автоматическая локализация лица на фотографии и идентификация персоны по лицу.

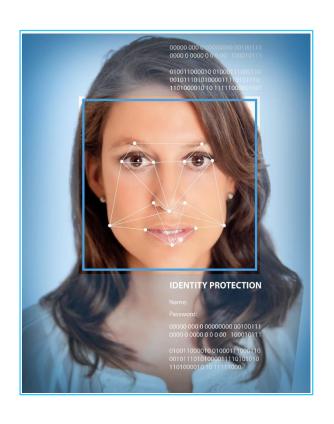
Сферы применения:

- охранные системы
- верификация
- криминалистическая экспертиза
- телеконференции
- социальные сети
- фотоальбомы и т.д.



Распознавание лиц через нейронную сеть

Выявляет признаки, которые человек не воспринимает



- Нейронная сеть не требует большой вычислительной мощности
- Способна самостоятельно обучаться на огромных массивах информации (20 млн фотографий)
- Распознает лица с разных ракурсов, даже с артефактами
- Распознает лица в разы быстрее и точнее человека и старых механизмов распознавания

Качество нейронной сети зависит от качества обучения



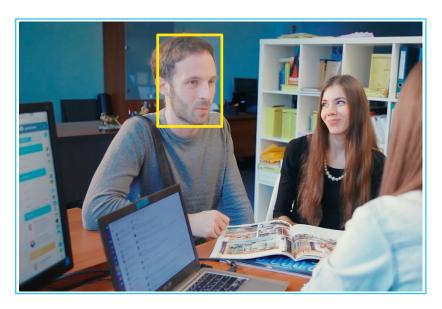
Технологии достигли уровня, когда они могут быть использованы массово.





А что если «прикрутить» нейронную сеть к CRM?

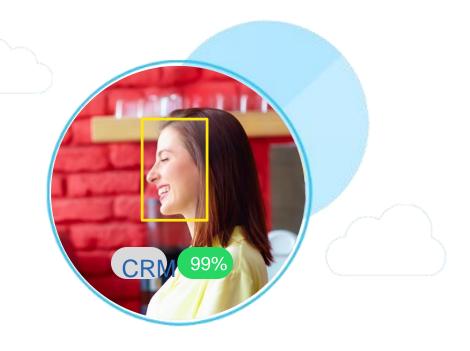






Узнать клиента в лицо

- Клиенты ждут персонального подхода
- Старые способы идентификации медленные и неудобные
- Нужен постоянный канал для обратной связи с клиентом: телефоны/email со всех не собрать
- Важно мгновенно получить информацию о клиенте из CRM
- И также быстро передать в CRM новые данные



Быстро узнать клиента и сделать ему персональное предложение. Автоматически сохранить все в CRM



Face-трекер

Узнавайте клиентов в лицо

- Автоматический подсчет клиентов в магазине или офисе:
 - общее число клиентов за сегодня
 - СКОЛЬКО ИЗ НИХ НОВЫХ
 - сколько вернулись
- Визуальная идентификация каждого клиента (в карточке: фио, число визитов, когда был последний раз)
- Автоматический учет информации в CRM

Контролируйте «трафик» даже в офлайне.

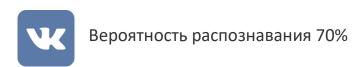


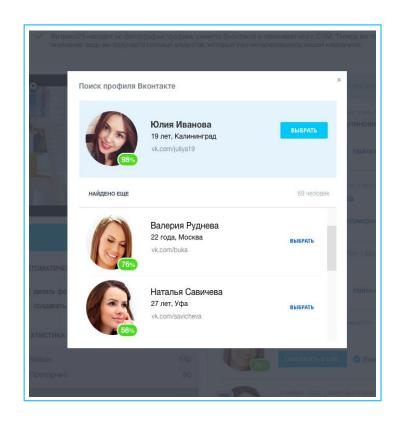


Поиск по фото Вконтакте

прямой канал для коммуникации с вашими клиентами

- Мгновенный поиск по 300 000 000 профилей ВКонтакте
- Битрикс24 находит по фотографии профиль клиента Вконтакте и связывает его с CRM
- Это прямой канал для коммуникаций с клиентом например, чтобы пригласить всех, кто пришел в офис/магазин/на мероприятие в вашу группу ВК





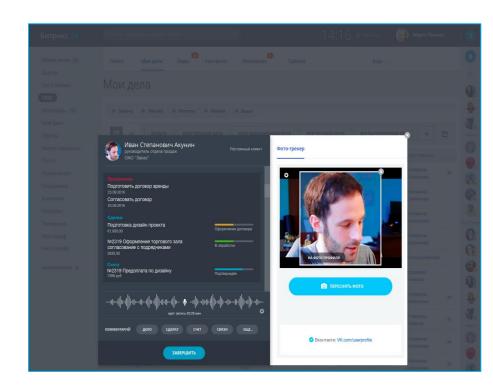


Визит-трекер

Все встречи – под контролем в CRM

- Фиксация каждой встречи в CRM
- Распознавание по лицу
- Автоматическое создание нового контакта
- Автоматическая аудиозапись встречи (протокол встречи с клиентом, протокол заказа)
- Настраиваемая карточка дела «Личная встреча»

В CRM сохраняется вся история общения с клиентом





Face-карт для 1C

Карты скидок больше не нужны!

- Заменяет магнитный терминал для карт скидок
- Face-карт распознает клиента по лицу на кассе и показывает его скидку
- Если клиента нет в базе, открывает диалог создания новой карты скидок
- Работает между всеми вашими 1С (из 1С:УТ 10.3, 1С:УТ 11.х, 1С:УНФ, 1С:Касса)
- CRM автоматически обогащается данными о клиенте и о продаже



Bitrix24Time

Начало рабочего дня

Учет всех сотрудников на рабочем месте

Фиксирует начало и завершение рабочего дня, все перерывы

Распознает по лицу

Отличает живого человека от фотографии

Работает даже для тех, кто не заходит в Битрикс24





Работает на всех android-устройствах

Бесплатное приложение для всех, у кого включен учет рабочего времени в Битрикс24





Современный мир требует от нас непрерывных изменений

Меняться нужно быстро

Независимо от кризиса

Независимо от конкуренции



Что такое Битрикс24?

полный комплект инструментов, необходимых для организации работы компании





bitrix24.ru

Создайте свой Битрикс24 прямо сейчас ©



ФАМИЛИЯ ИМЯ СПИКЕРА ДОЛЖНОСТЬ, КОМПАНИЯ

